

Mobile Sales Solution

Modulares Backend-
System (PIA)

Mobile Konfiguration
und CRM (Sales App)



DIE INNOVATIVE LÖSUNG FÜR IHREN VERTRIEB

Unsere mobile App bietet maßgeschneiderte Lösungen für Ihren Vertrieb, Ihr Händlernetzwerk und Ihre Endkunden.



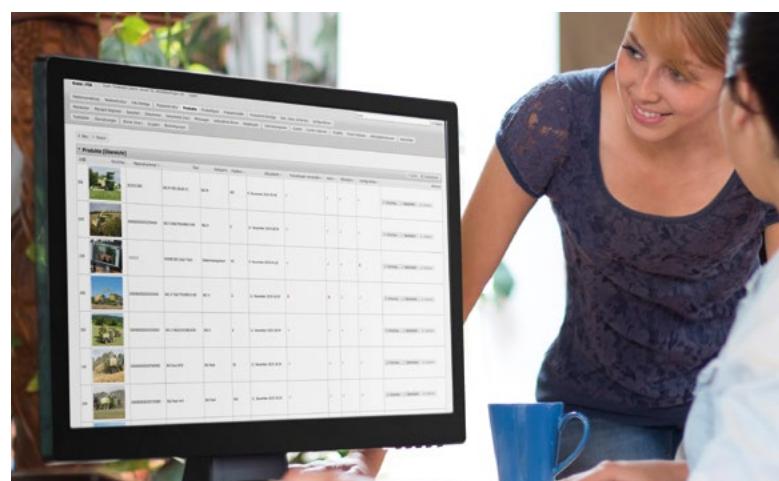
Als Hersteller von Anwendungssoftware haben wir uns auf die Entwicklung von mobilen & internetbasierten Vertriebslösungen spezialisiert. Unsere Lösungen tragen dazu bei, komplexe Beratungs- und Vertriebsprozesse anwenderfreundlich und betriebswirtschaftlich hohen Effizienz zu gestalten.

Mobile Sales Solution – Vertriebsprozesse erfolgreich optimieren

Der Verkauf industriell hergestellter Produkte wird immer komplexer, vor allem dort, wo hohe Produktindividualisierungen durch Konfigurationsoptionen bestehen.

Die Konsequenz: die Anforderungen an den Verkäufer steigen, seine Aufgaben nehmen stetig zu. Neben dem Wettbewerbsfaktor Schnelligkeit, liegt die Herausforderung vor allem auf der Vermeidung von Fehlkonfigurationen und der Sicherstellung eines effektiven wirtschaftlichen Projekt- und Schnittstellenmanagements. Mit unserer **Mobile Sales Solution** steht eine innovative zukunftsorientierte Lösung zur Verfügung, mit der erstmals mobil umfassend technische Vertriebs- und

Verkaufsprozesse abgebildet werden können. Unsere Lösung ist produkt- und branchenunabhängig einsetzbar und überzeugt durch maximalen Individualisierungsgrad.



Intelligent gedacht, praktisch gemacht:

Mobile Konfiguration und CRM (Sales App) mit modularem Backend- System (PIA)

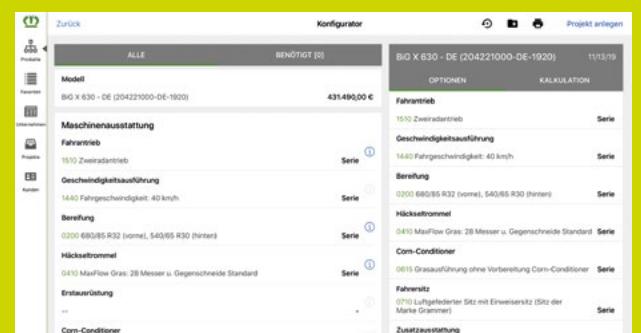
Unser Konzept ermöglicht es, auf einem iPad mit der bedienerfreundlich gestalteten **Sales App** an jedem Ort Ihre Produkte offline umfassend zu präsentieren, zu konfigurieren und den Auftrag lückenlos abzuschließen.

Unsere **Sales App** erlaubt die Abbildung des gesamten Workflows unter Einbindung Ihrer individuellen Anpassungswünsche. Selbst hochkomplexe Maschinen, Anlagen und Konfigurationen können mit allen Abbildungen, den notwendigen technischen und kaufmännischen Prozessen, unter Einbezug aller vorhandenen Kundendaten (CRM), mühelos verarbeitet werden.

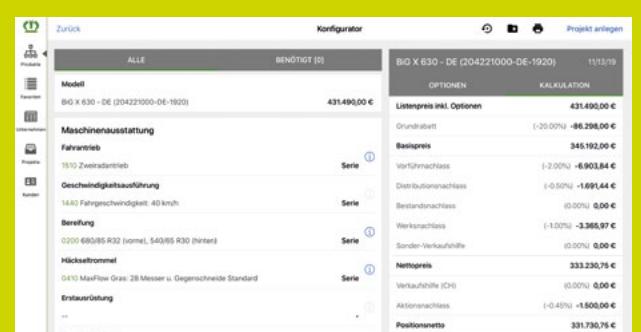
Durch das **modulare Backend-System (PIA)** werden alle prozessrelevanten und notwendigen Informationen wie beispielsweise Produktdaten, Abbildungen, Preise, Rabatte, individuelle Kundendaten etc. verarbeitet, gespeichert, aktualisiert und zum sofortigen Abruf auf das jeweilige iPad bereitgestellt. Eine einfache Onlineverbindung genügt zur Synchronisierung der Daten vor Ort.



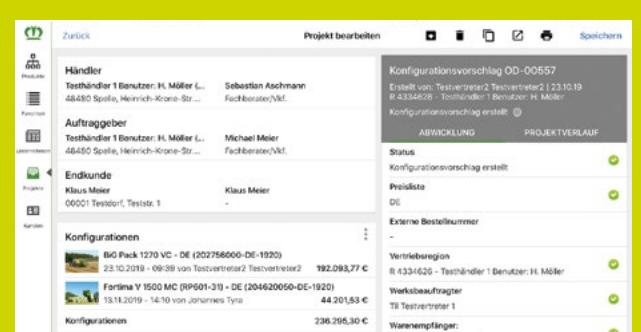
Präsentation



Konfiguration



Kalkulation

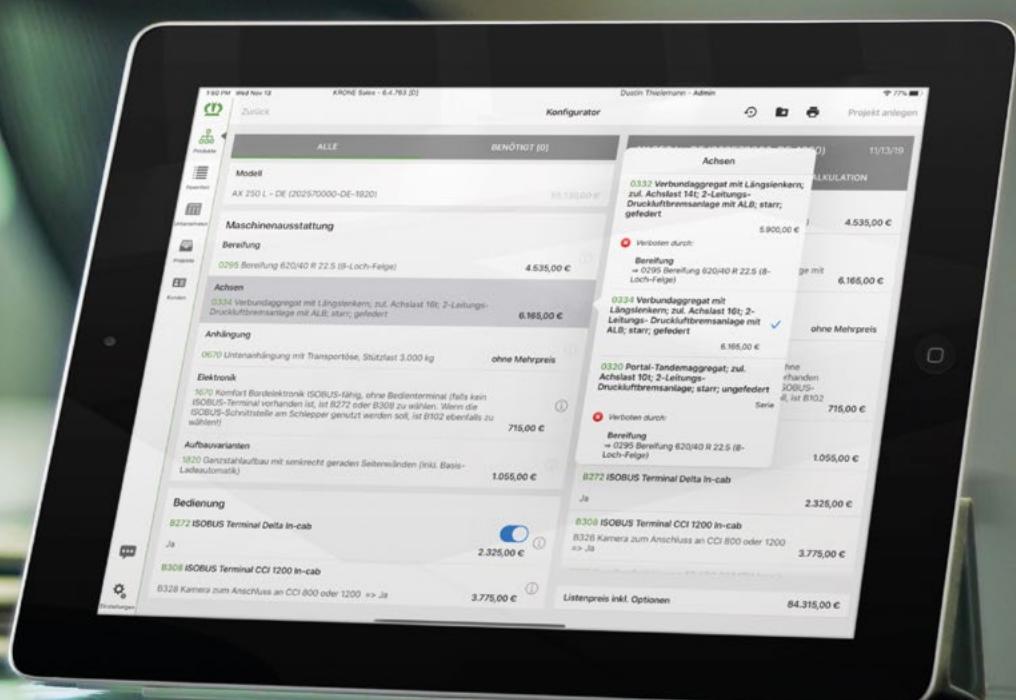


Auftrag

Einfach, umfassend, überzeugend.

Damit haben Sie Ihren Workflow spielend im Griff.

Unsere **Sales App** überzeugt auf Anhieb durch Ihre einzigartige Anwendungstiefe, Datenaufbereitung, intuitive Bedienerführung. Das garantiert eine hohe Praxistauglichkeit und eine mühelose Bedienung auch für ungeübte Nutzer.



Funktionen



Keyfacts

- Offline Fähigkeit
 - alle Daten und Medien stehen auch offline zur Verfügung und werden im Onlinebetrieb synchronisiert
- Wechsel der
 - Sprache
 - aktiven Preisliste
 - Rolle des Anwenders im Offlinebetrieb
- Sales App Nutzung ohne Login möglich als Präsentationskanal über den AppStore oder auf Messen

Download im AppStore



<http://bit.ly/grimme-salesapp>



<http://bit.ly/lemken-salesapp>



<http://bit.ly/strautmann-salesapp>

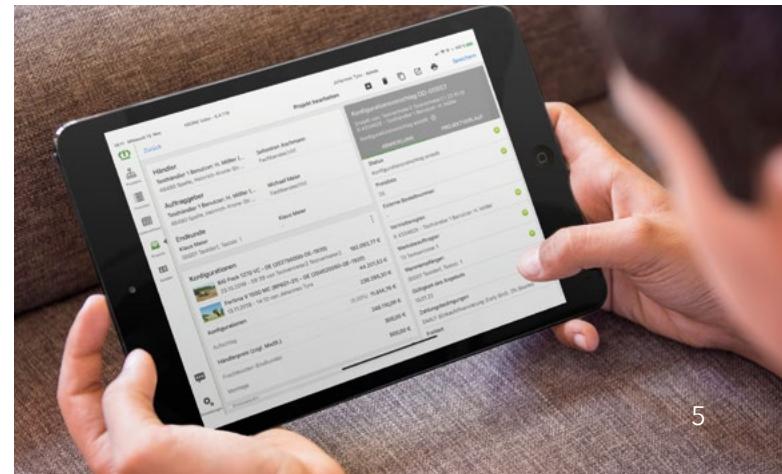


<http://bit.ly/krone-salesapp>



<http://bit.ly/schaeffer-salesapp>

- Produktinformationen
 - Auswahl und Anzeige der Produkte
 - Anzeige der Hotspots, Produkttexte und Beschreibungen inkl. Bilder, Videos und allen relevanten Dokumenten
 - Anzeigen von weiteren Informationen wie technischen Daten, Serienausstattung, Kundennutzen etc.
- Konfigurator
 - Auswahl und Anzeige von verschiedenen Optionen
 - Anzeige von Detailinformationen
 - Druckfunktion und PDF-Export
 - Preiskalkulator und umfangreicher Rabattrechner
- Projektverwaltung
 - Auswahl des Händlers und Endkunden
 - Angabe von Lieferterminen, Fälligkeiten und Projektstatus (Auftrag, Angebot, Geliefert)
 - Check von Pflichtfeldern und Abhängigkeiten
 - Übersicht über angelegte Aufträge
 - PDF-Erzeugung inkl. Versand via E-Mail
 - Übermittlung an ERP System zur Weiterverarbeitung
- Kundenverwaltung von
 - Stammdaten und Kategorien
 - Liefer- und Rechnungsadressen
 - beliebig vielen Kontakten
 - Importen aus lokalem Adressbuch
- Ticketsystem-Verwaltung
 - wie z. B. Aufgaben, Notizen, Anforderungen, etc.



Backend-System (PIA)

Flexibel, intelligent, innovativ. Die modulare Schaltzentrale für ein grenzenloses Datenmanagement.

Schnelligkeit setzt Flexibilität voraus. Das gilt nicht nur für die Art der Daten, deren Nutzung und Verarbeitung, sondern vor allem für den Zugang dazu, ihre Aktualisierung und umgehende Bereitstellung.

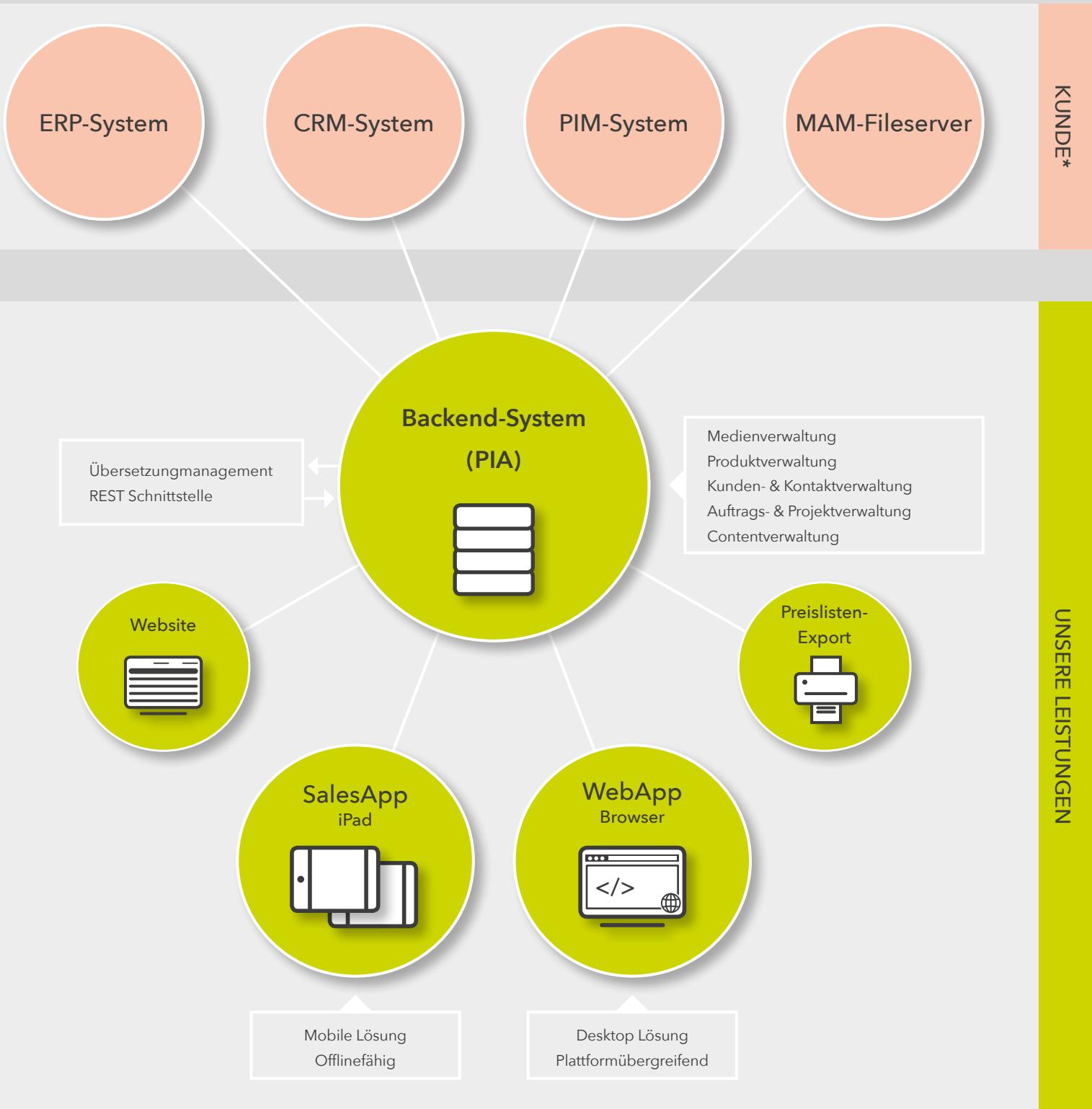
Das modulare **Backend-System (PIA)** ist exakt darauf ausgelegt und lässt sich nahtlos in **vorhandene Infrastrukturen integrieren**. Das erfordert maximale Leistungsfähigkeit und Zuverlässigkeit im Umgang mit unterschiedlichsten Datenmengen und Typen.

Keyfacts

- Nahtlose Integration in vorhandene Infrastruktur – soweit vorhanden
- Klares und einfaches Bedienkonzept – auch für ungeübte Benutzer
- Einheitliche Struktur und modularer Aufbau – abgestimmt auf Ihre Bedürfnisse
- Browseroberfläche – Nutzung von überall auf jedem System
- Produktdaten, Medien und Kundenverwaltung – alles an einem Platz
- Passwortgeschützter Zugang und Rechteverwaltung – für die Sicherheit
- Import und Export von Übersetzungen und Anbindung an Across – beliebig viele Sprachen nutzbar
- Bereitstellung der API für mobile Clients (REST API) – alle Daten stets aktuell

Module

- Medienverwaltung (MAM)
 - Verwaltung von Fotos, Dokumenten und Videos
 - Anbindung an Fileserver oder MAM-System*
- Produktverwaltung (PIM)
 - Verwaltung von Produkten, Modellen und Hotspots
 - Zugriff auf Regeln
 - Anbindung an ERP-System*
- Kunden & Kontaktverwaltung (CRM)
 - Verwaltung von Kunden, Kontakten & Adressen
 - Anbindung an CRM/ERP-System*
- Projektverwaltung (ERP)
 - Verwaltung von Aufträgen/Angeboten und Konfigurationen
 - Anbindung an CRM/ERP-System*
- Contentverwaltung (CMS)
 - Verwaltung von Artikeln/Pages/Medien
 - Bereitstellung von Website Inhalten
- Weitere Schnittstellen
 - Across
 - Ausleitung an InBetween/InDesign (Preislisten)



Das sagen unsere Kunden

Matthias Thun

Projektleiter
Grimme Landmaschinenfabrik GmbH & Co. KG



„Der Offline-Konfigurator auf dem iPad ist eine unverzichtbare Hilfe für unseren Vertrieb weltweit geworden.“

Johannes Herrmann

Projektleiter
Lemken GmbH & Co. KG



„Die Lösung von BrainData hat den passenden Ansatz: In unsere vorhandene Infrastruktur perfekt integriert und dabei extrem Flexibel.“

Philipp Strautmann

Geschäftsführer
B. Strautmann & Söhne GmbH u. Co. KG



„Mit der iPad App von BrainData konnten wir unserem Vertrieb ein innovatives Tool an die Hand gegeben, das gleichzeitig unseren Pflegeaufwand von Stammdaten und Regelwerk erheblich reduziert hat.“

Stefan Hemmen

Projektleiter
AMAZONEN-Werke H. Dreyer GmbH & Co. KG



„Alle individuellen Anforderungen an die iPad-Sales App und das Pflegesystem (PIA) wurden innerhalb kürzester Zeit in die von BrainData entwickelte Standardlösung integriert.“

Reiner Möller

Leiter Sales Intelligence
Maschinenfabrik Bernard Krone GmbH & Co. KG



„Die in Zusammenarbeit mit BrainData erstellte Lösung KRONE Sales bündelt die gesamte KRONE-Welt auf dem iPad und bildet den kompletten CPQ-Prozess ab - und das Ganze immer und überall, auch offline.“

Sebastian Bertelsmeier

Leiter Marketing
Schäffer Maschinenfabrik GmbH



„Mit der Schäffer-App versorgen wir unsere Vertriebspartner laufend mit aktuellen Daten. Dadurch sind sie immer auf dem aktuellen Stand und erhalten eine unverzichtbare Unterstützung für den Verkaufsprozess.“

Kontakt

BrainData GmbH & Co. KG

Agentur für digitale Kommunikation

Geschäftsführer: Johannes Tyra
Kaiserswerther Strasse 215 | Three George
40474 Düsseldorf

Fon: 0211 - 54080 - 380

www.braindata.de | info@braindata.de

